



ESSENZIELL FÜR DIE ZUKUNFT

Strandmøllen ist ein skandinavisches Unternehmen mit deutschem Sitz in Bad Schwartau. Wir bieten ein breites Angebot an Gasen für medizinische Anwendungen, die verarbeitende und chemische Industrie und die Bereiche Lebensmittel sowie Labor. Von unserem verkehrsgünstigen Standort aus beliefern wir unsere deutschen Kunden bundesweit mit Gasen und qualitativ hochwertigem Zubehör. Die Basis dafür bildet unser schlagkräftiges und motiviertes Team, das jeden Tag alles gibt und verantwortungsvoll handelt, um unsere Kunden zu begeistern.

WANT TO BE  
PART OF AN  
ESSENTIAL  
TEAM?

Strandmøllen GmbH & Co. KG

## Vertriebsingenieur/Vertriebsaußendienst MEDICAL (m/w/d) Vollzeit, Vertriebsgebiet Norddeutschland, ab sofort

Bad Schwartau, Deutschland

Bereit, mit uns neue Wege zu gehen?

So sieht Ihr neuer Job aus

- Intensive und flächendeckende Neukundenakquise (z.B. Rettungsdienste, Krankenhäuser, Sanitätshäuser)
- Betreuung, Pflege und Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen
- Technische Beratung und Vertrieb der Produkte, sowie deren Markteinführung und Präsentation
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Durchführung von Informationsveranstaltungen und Schulungen
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen, Kongressen und Fortbildungsveranstaltungen

Das bringen Sie mit

Sie verfügen über Erfahrungen in der Medizin- und/oder Pharmabranche und sind ein Verkaufstalent. Zusätzlich zeichnen Sie sich durch hervorragende Kommunikationsfähigkeiten, starkes Verhandlungsgeschick, ausgeprägte Abschlussorientierung aus und haben idealerweise bereits Erfahrungen im Außendienst gesammelt. Darüber hinaus beherrschen Sie fundierte kaufmännische Kenntnisse, haben ein technisches Verständnis und können sicher mit digitalen tools (MS365, CRM, ERP) umgehen. Ein zuverlässiger, gut organisierter Arbeitsstil runden Ihr Profil ab. Wir möchten ausdrücklich sowohl Profile mit technischem als auch kaufmännischem Hintergrund ansprechen.

Was wir bieten

Unser Vertrieb ist unser Aushängeschild, daher ist es uns wichtig, gute Rahmenbedingungen leisten zu können. Wir bieten Ihnen eine unbefristete Stelle in Vollzeit in einem wachsenden Team mit skandinavischem Flair. Ein Dienstwagen der Mittelklasse ist im Paket enthalten. Ihre Arbeit findet hauptsächlich im Außendienst und remote statt. Unsere Branche ist systemrelevant und daher absolut krisensicher – wir denken langfristig und erwarten das auch von allen Kollegen. Dazu gehört eine flexible Arbeits- und Urlaubsgestaltung ohne Wochenendarbeit.

Interessiert? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf!

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin) an Frau Marisa Brandt, ✉ [HR@strandmollen.de](mailto:HR@strandmollen.de), ☎ 0173 173 14 71.